



Fotos: Grupo Amal

capazes de nos manter. Conseguimos crescer mais", explica o Director-geral, Samuel Mendes Pacheco.

Actualmente, as instalações deste Grupo perfazem 123.000 metros quadrados, dos quais 45.000 são de área coberta. Com três fábricas em Portugal - Moita, Setúbal e Sines, e uma em Angola, e com sucursais na França, Bélgica, Alemanha, Eslováquia e Canadá, os seus clientes, abrangem uma gama que vai desde refinarias, petroquímicas, produtores de papel, empresas de obras públicas, cimenteiras... encontram-se, no entanto, em áreas mais vastas do que as contíguas aos centros de produção. Estas indústrias procuram desde projectos para a instalação de depósitos de armazenamento ou de redes de gasodutos, e exigem os materiais mais modernos e com maior reconhecimento nos mercados emergentes.

"O nosso principal objectivo é instalar a empresa no Norte de África e no Brasil em 2009/2010 e também no Canadá. A partir dessas localizações poderemos actuar no mercado europeu, na América Latina e na América do Norte", explica Mendes Pacheco.

#### Trabalho Reconhecido

Segundo Hernâni Fernandes, administrador da fábrica de estruturas metálicas e tubagens industriais Clarcon, um dos grandes activos da empresa é o recente acesso ao mercado espanhol. "Começámos o ano passado. Há já muito tempo que trabalhávamos com a Alemanha. O reconhecimento do nosso trabalho fez surgir uma proposta para colaborar numa mina que se criará a partir do zero. A nossa tarefa consiste em revestir as galerias e até agora estamos satisfeitos com o trabalho", explica.

A grande concorrência que existe actualmente no sector e as limitações impostas pela dimensão da empresa, exigem que se mantenha alguma atenção ao mercado luso. "Esperamos que surjam projectos em Portugal, porque continuamos a ser uma empresa pequena e sem dimensão para todos os tipos de trabalho", conclui.

apresenta um volume de negócios de aproximadamente 100 milhões de Euros, e leva a acreditar que a internacionalização das suas actividades tem sido a chave para o seu sucesso.

"Começámos a constatar que o nosso país não permitiria assegurar o crescimento da empresa a longo prazo, o que acreditávamos garantir a sua sustentabilidade. Existem picos na economia e se nesses momentos não tivéssemos crescido mais, depois não teríamos sido

## Entrevista com José Barroso

Gerente da Transportes Rodov

**P.- Fale-nos um pouco da história da empresa.**

**J.B.-** Começámos a nossa actividade em 1989. Estou ligado à área dos transportes desde 1975. Na altura assumia funções de Direcção numa empresa de transportes de mercadorias e passageiros, que foi nacionalizada em 1975. Mantive o desempenho de funções de Direcção na Rodoviária Nacional desde 1975 até 1979. Entretanto, adquiri com outro sócio uma pequena quota de uma das empresas, que actualmente faz parte da J. Barroso. Em 1989, os Transportes J. Barroso iniciaram a sua actividade com 4 viaturas. Actualmente, temos a empresa Transportes Rodoviários J. Barroso, Lda., que é a "empresa-mãe" e temos, complementarmente, outras empresas de menor dimensão: Transportes Amaral & Frias, Transportes J. Barroso Espanha e Transportes J. Barroso Madeira.

**P.- Quando começou a perceber que o mercado ibérico seria importante?**

**J.B.-** Em meados da década de 90, por volta de 1995/96, quando começámos a transportar com uma intensidade razoável gás propano, de Barcelona para Portugal. Nessa altura, percebemos que a nossa actividade teria necessariamente de ser pensada em termos ibéricos. Para alguns dos clientes que temos, começámos também a fazer transportes de produtos químicos de Espanha para Portugal e vice-versa.

Há 3 anos, criámos a nossa própria empresa em Espanha, a J. Barroso Espanha, com sede em Badajoz. A nossa área de actuação é, basicamente, na zona da Estremadura e Andaluzia. Decidimos criar a empresa porque era importante em termos de estratégia e, recentemente, tornou-se mais real, com a nova legislação sobre a cabotagem.

TRATAMENTO DE HIDROCARBONETOS

LIMPEZAS INDUSTRIAIS

GESTÃO DE RESÍDUOS

GRUPO carmona

"...soluções limpas, ambiente saudável..."

As soluções do Grupo CARMONA são

**GRANITRANS**